

Was haben ein Steinmetzbetrieb und ein Elektronikunternehmen für Exportmärkte gemeinsam ...?

Auf den ersten Blick wohl nicht sehr viel, auf den zweiten jedoch einmal den Exportberater Heinz Koderhold von der Exportdienstleistungsfirma CROSSGLOBO® und weiters eine Produktinnovation, die von Heinz Koderhold angeregt worden ist, von beiden Unternehmen entwickelt wurde und in den Märkten der Golfregion vermarktet wird.

Zu den Aufgaben des Exportberaters Heinz Koderhold gehört das Erkennen von Marktnischen und Vermarktungspotenzialen in Exportmärkten für Innovationen aus Österreich. Aus diesem Erkennen wurde vom Steinmetzbetrieb Johann Hasenkopf in Hollabrunn eine Waschanlage für Moscheen entwickelt, die den speziellen Reinigungsabläufen der moslemischen Gläubigen vor den Gebeten entspricht. Diese wurde von der Firma WimTec Elektronische Steuerungs- und Meßgeräte GmbH in Ferschnitz mit einem elektronischen, berührungslosen Steuerungssystem versehen, welches den Wasserverbrauch in diesen Ländern beträchtlich reduziert und gleichzeitig den höchsten Hygienestandard gewährleistet. Darüber hinaus ist die Waschanlage „Foot-Splash“ mobil und somit fallen aufwändige Stemm- und Verlegearbeiten wie für herkömmliche Wascheinrichtungen weg. In Saudi-Arabien, dem Oman und den Emiraten besteht großes Interesse an diesem Nischenprodukt.

Exportert Erfolg durch Stärkenstrategie ...

ist das Leitmotiv von Heinz Koderhold und seiner CROSSGLOBO®, die er 1994 gegründet hat und die bereits 1997 für außerordentliche Leistungen auf Auslandsmärkten mit dem Exportpreis ausgezeichnet wurde.

Neben dem Erkennen von Marktpotenzialen für innovative Produkte und Leistungen österreichischer Unternehmen bietet CROSSGLOBO® auch ein spezielles „Export-Fit-Programm“ – dieses reicht vom länder- und mitarbeiterbezogenen Exportcoaching über den Aufbau eines exportmarktgerechten Leistungsprogramms mit Fokus auf Alleinstellungsmerkmalen und Leistungsstärken für



Guter Exportrat ist kostenlos anlässlich des EXPORTAGES 2005 (30. 6. 2005 in der WKÖ), wo CROSSGLOBO® als Partner der AWO der WKÖ mit einem Infostand vertreten ist.

exportwillige Unternehmen bis zur Gestaltung der Präsentationsqualität für internationale Märkte. Der Schwerpunkt seiner Dienstleistung liegt für Heinz Koderhold jedoch in der vertrieblichen Umsetzung in Exportzielmärkten. Ein Exportmarkt ist für Heinz Koderhold erst dann erfolgreich

„Erfolg auf internationalen Märkten ist keine Frage der Unternehmensgröße, sondern stets eine Frage der Unternehmensstärke, der Kombination von Stärken und der Formulierung von Nutzen, Zusatznutzen und Alleinstellungsmerkmalen in der verkäuferischen Botschaft für Markt und Kunden“
(Heinz Koderhold)

erschlossen, wenn nach dem ersten Jahr einer operativen Marktbearbeitung der Planumsatz im Zielmarkt zumindest erreicht wird. Für die Erreichung dieses Zieles ist systematisches Vorgehen beim Aufbau von Exportmärkten unerlässlich. Aus diesem Grund ist für Heinz Koderhold und CROSSGLOBO® die genaue Analyse des Exportzielmarktes und die sorgfältige Auswahl von Vertriebs- und Kooperationspartnern für die Klienten von CROSSGLOBO® oberstes Gebot.

Auch Ein-Mann-Firmen können erfolgreich exportieren ...

Wie beispielsweise PKA-Control, ein Engineeringunternehmen, welches seine Kompetenz in der Automatisierungs- und Regelungstechnik von thermischen Prozessen hat.

In Begleitung von Heinz Koderhold ist PKA-Control und sein Eigentümer DI Peter Kainhofer erfolgreich in Österreich und Südosteuropa unterwegs. Die „Übersetzung“ des äußerst profunden technischen Know-Hows von Peter Kainhofer auf seinem Fachgebiet in die Sprache des internationalen Marketing durch Heinz Koderhold war eine der Voraussetzungen für den Unternehmenserfolg von PKA-Control.

Eingebunden in ein internationales Kompetenznetzwerk betreut PKA-Control nunmehr erfolgreich Key-Accounts in Slowenien (u. a. Fernheizwerk Maribor) und anderen Märkten Südosteuropas.

Im Sinne einer Bündelung aller in Österreich an erfolgreicher Internationalisierung Interessierten führt Heinz Koderhold bei seiner Betreuungstätigkeit seine Klienten auch an die Serviceleistungen der AWO heran. Synergien aus dieser Konzentration aller Kräfte und Kompetenzen sorgen dafür, dass speziell KMU Exportmärkte nicht im Blindflug erschließen sondern mit Weitblick und System.

CROSSGLOBO®

Business Development & Marketing GmbH.

Liechtensteinstraße 23

2824 Seebenstein

Tel.: 02627-47285, 0664-4210948

Fax: 02627-47015

E-Mail: crossglobo@magnet.at

Web: www.crossglobo.com



CROSSGLOBO® engagiert sich im Export für große ... und für kleine Firmen

