

Erfolgreiche Kooperationen für eine erfolgreiche Zukunft

Kooperationen können den entscheidenden Marktvorsprung bedeuten, was gerade in Zeiten wirtschaftlicher Umbrüche für den Erfolg eines Unternehmens von Bedeutung sein kann. POOL, das Ko-

operations-Service der Wirtschaftskammer Wien, bietet interessierten Unternehmen die Möglichkeit, sich professionell zu vernetzen. Hunderte Angebote wurden bereits zum Vorteil von Gewerbetreibenden

bearbeitet, drei davon beweisen diese Tatsache. POOL hilft, den richtigen Partner zu finden – rasch, unbürokratisch, kostenlos. Aktuelle Angebote unter:

wko.at/wien/pool

→ POOL-Erfolgsbeispiel

Gemeinsam stärker über die Grenzen Österreichs

Gerade für Klein- und Mittelbetriebe ist die nachhaltige Erschließung von Exportmärkten zeitintensiv und risikobehaftet. Sei es, um das Bedarfspotenzial für die eigenen Produkte und Leistungen zu ermitteln, den geeigneten Vertriebspartner in den Zielmärkten zu finden, eine Niederlassung aufzubauen, die Exportmarketinginstrumente zum geeigneten Zeitpunkt einzusetzen oder die Vertragsgestaltung so zu formulieren, um Risiken auszuschließen.

Systematische Exportmarkterschließung und gezielte Marktbearbeitung durch Kooperation und Netzwerkbildung gehören zu den Aufgaben, welche die Firma Crossglobo Business Development & Marketing GmbH speziell für KMU wahrnimmt. Crossglobo ist für Unternehmen in zahlreichen europäischen Märkten, in Asien und im arabischen Bereich erfolgreich unterwegs. Zu den Kunden zählen sowohl sanitärtechnische Betriebe als auch Unternehmen aus dem Lebensmittelbereich.

Über POOL entstand eine neue Kooperationsbrücke zwischen Heinz Koderhold und Eric Adler von Adler Social Coaching. Adler Social Coaching ist ein zertifizierter und europaweit anerkannter Bildungsträger mit einzigartigen Produkten auf dem Gebiet „Bildung der Sozialkompetenz“. Nach erfolgreicher Marktpositionierung in Österreich und Deutschland hat Adler Social Coaching nunmehr die Expansion in weitere Zielmärkte in Europa und den USA im Visier. Diesen systematischen Vertriebsaufbau von der Marktauswahl über die Suche von Lizenznehmern bis hin zum Aufbau von Lizenzpartnerschaften begleitet und unterstützt Crossglobo.

„Der Erfolg auf umkämpften Auslandsmärkten beruht vor allem auf den Alleinstellungsmerkmalen eines Produkts oder einer Dienstleistung. Außerdem muss der Mehrwert für Markt und Kunden innerhalb des Wettbewerbs sofort ersichtlich sein, und zwar neben der Qualität der Präsentation, der sicheren Auswahl sowie der intensiven Betreuung des richtigen Vertriebsweges“, erläutert Heinz Koderhold, Geschäftsführer der Crossglobo Business Development & Marketing GmbH.

Adler Social Coaching®
 Eric Adler
www.asc12.com



Eric Adler (l) und Heinz Koderhold

Crossglobo Business Development & Marketing GmbH® / Heinz Koderhold
www.crossglobo.com

→ POOL-Erfolgsbeispiel

Wien und Vorarlberg – eine gute Beziehung

Christian Denk, Gründer und Geschäftsführer der IT-Firma denkITC & Partner, ist spezialisiert auf Leistungen rund um das Thema „Vertrieb“ im IT-Bereich. Das technische Vertriebsbüro bietet Unternehmen Vertriebsoffensiven zur Neukundengewinnung, Vertriebsstrukturen, Vertriebsorganisationen und Händlernetzaufbau an.

Um effektiver und noch kompetenter am Markt aufzutreten bzw. Potenziale verstärkt zu nutzen, stellte sich Denk folgen-

de Fragen: Wie können wir unsere Kunden noch besser betreuen? Wie reagieren wir noch schneller auf die wechselnden Bedürfnisse und Märkte und wie können wir unsere Leistungen und Abläufe noch einfacher organisieren?

Christian Denk wandte sich daraufhin an das POOL Kooperations-Service und schaltete folgenden Kooperationswunsch: „IT-Vertriebs-Marketing Spezialist sucht die partnerschaftliche Zusammenarbeit mit IT-Dienstleistern, um gemeinsame Pro-

jekte im Bereich Neukundenakquise, innovative Vertriebsmodelle, Bestandskundenpflege und Empfehlungsmarketing abzuwickeln. Mittelfristiges Ziel ist das Auftreten als ein einziges Unternehmen.“ Insgesamt meldeten sich zwölf Interessenten auf das Kooperationsangebot. Darunter auch Christian Wally.

Wally betreibt die IT-Firma Christian Wally Risk Management mit Firmensitz in Vorarlberg. Da die POOL-Angebote anonym und mit einer Chiffre-Nummer versehen sind, wusste Wally natürlich nicht, dass Denk hinter dem Angebot steckt – bis sich herausstellte, dass beide Unternehmer vor ihrer Selbstständigkeit Kollegen innerhalb eines Betriebes waren.

Die Freude, sich über den POOL wieder gefunden zu haben, war groß, und der kooperativen Zusammenarbeit stand nichts mehr im Wege. Christian Wally ist Spezialist bei der Einführung von Information Security Management Systemen inklusive Consulting Leistungen. Gemeinsam wurde ein Projekt gestartet, um den TrashRazor – ein von Wally entwickelter Spam Filter – beziehungsweise Monitoring-Programme gemeinsam anzubieten. Christian Wally hat das Know-how in allen technischen Fragen, und die Firma denkITC ist der Profi für die Vertriebswege. Durch die Zusammenarbeit kann man gegenüber Kunden nun noch kompetenter auftreten, das Produktportfolio wurde effektiv erweitert und ein „verloren gegangener“ Freund wieder gefunden.



denk ITC e.U.
Christian Denk
www.denkitc.com



Christian Wally
Wally Risk Management Christian Wally
www.cwrm.at

→ POOL-Erfolgsbeispiel

Gemeinsam im Einklang von Körper, Geist und Seele

Unter dem Motto „im Fluss mit dem Leben sein“ bietet Pauline Theuer und ihr Team ihren KlientInnen eine Vielfalt an energetischer Körperarbeit an. Das Angebot reicht von integrativem Atmen über die Metamorphische Methode, Klangmassage und Meditationen, bis zu Familien- und Strukturaufstellungen.

In ihrem Bestreben, die KlientInnen mit einem umfassenden Angebot auf ihrem Weg der persönlichen (Weiter-)Entwicklung zu begleiten hat sich Pauline Theuer an den POOL gewandt, um KooperationspartnerInnen aus dem Bereich der Lebens- und Sozialberatung zu finden. Elf UnternehmerInnen haben sich auf das Angebot gemeldet. Darunter auch Alexandra May, die als Coach, Trainerin und Lebensberaterin selbstständig tätig ist.

So wird nun eine Klientin von Alexandra May nicht nur im Beratungsprozess bei der Persönlichkeitsentwicklung begleitet, sondern auch von Pauline Theuer mit der Metamorphischen Methode auf diesem Weg unterstützt. May empfahl der Klientin, die im Beratungsprozess wesentliche Fortschritte erzielt hatte, jedoch unter körperlichen Symptomen und Schmerzen leidet, zusätzliche Unterstützung bei Pauline Theuer zu suchen. Dieses Zusammenspiel des primär kognitiven Beratungsprozesses von Körper- und Energiearbeit zeigt bereits erste Auswirkungen: Die Fortschritte in der Befindlichkeit dieser Klientin sind beachtlich.

Pauline Theuer und Alexandra May haben bereits bei ihrem ersten Zusammentreffen Ideen zur Kooperation entwickelt und nach dem „Erfolgsereignis“ mit ihrer gemeinsamen Klientin wurden weitere Projekte in der Zusammenarbeit geboren, die sich bereits in der Phase der detaillierten Konzeption befinden. Kernthemen dabei sind Stressbewältigung und Burn-Out-Prävention. Hier treffen Coaching und energetische Körperarbeit zu einer Symbiose aufeinander, die den Einklang von Körper, Geist und Seele erhält bzw. wieder herstellt.

Schon der römische Dichter Juvenal ver-

deutlichte in seinem Ausspruch „Mens sana in corpore sano“ den Zusammenhang von gesundem Körper und gesundem Geist. Daraus ergibt sich auch für Pauline Theuer und Alexandra May die enge Zusammenarbeit in der Begleitung ihrer KlientInnen auf dem Weg zur Selbstheilung.

Pauline Theuer, die mit ihrem NANDANA Team bereits erfolgreich auf das Zusammenspiel verschiedenster Experten aus unterschiedlichen Fachbereichen der energetischen Körperarbeit setzt, hat nun mit Alexandra May eine weitere Fachfrau an Bord, die Menschen unterstützt, um im Fluss mit dem Leben zu sein.



NANDANA –
Ort der Balance und Entspannung
Pauline Theuer
www.nandana.at



Alexandra May
Coaching, Training, Beratung, Büroservice